

2009.3 MARCH Vol.4

That's ザッツ・ニュービジネス New Business

NBK
社団法人 関西ニュービジネス協議会
〒540-0026 大阪市中央区内本町1-2-15 MFCビル4F
TEL. 06-6947-2851 FAX. 06-6947-2852
E-mail: nbk@nb-net.or.jp
URL: http://www.nb-net.or.jp

8面は、NBK会員様への広報誌面として「ザッツ・ニュービジネス」と「日本一明るい経済新聞」がタイアップし、編集いたしております。

食産業の 変革 目指す



大阪ブロックは、新年例会を2月5日(木)にCASA KICHIRI本町店で開催し、55名が参加した。第一部の講演会は、(株)きちりの平川昌紀社長に「創業から上場まで・外食産業での新たなスタンダードの創造を目指して」というテーマで講演していただいた。平川社長は甲南大学在学中から飲食業での起業を志し、卒業後はまず多くの経営者の話を聞きたいと考え、リゾート開発会社に就職してゴルフ会員権の販売をされた。そこで会員権を売り込むのではなくお客様の話をじっくり聞かせていただくというスタンスがお客様の信頼を得て、入社したその年にトップセールスになられたとか。大学卒業4年目の1997年にいよいよ飲食店の経営を開始し、10年後の2007年に大証ヘラクレスに上場。お店の数は現在50を超える。目標に向かって着実に歩み続けら

経営者の 話に ヒント

れる平川社長の体験談に、参加者は大きな刺激を受けた様子だった。

講演に引き続き、第二部の交流会をNBKの河野理事の乾杯でスタート。参加者はきちりさんのお料理を楽しみながら歓談に花を咲かせた。最後は岡本充智常務理事が即興の「きちり締め」で締めくくり、今年一年、全員で大阪ブロックを盛り上げていくことを確認した。

注目 京都駅前「メルパルクKYOTO」
京都ブロックは1月23日(金)に新年会を兼ねた1月例会を開催した。会場の「メルパルクKYOTO」は、ワタベウエディング(株)が全国11箇所の「メルパルク」の運営を受託され

協調の 心で 危機回避

兵庫ブロックでは、1月8日(木)、ビジネスプラザひょうごホール(財)ひょうご産業活性化センター内)で例会と新年賀詞交歓会を開催。50名の参加者が集まった。

例会では、(財)ひょうご産業活性化センターの表具喜治理事長に挨拶をいただいた後、「NBKと中

小企業」をテーマに吉岡昭一郎氏(財)ひょうご産業活性化センター総括コーディネーター)にご講演いただいた。100年に一度の大不況の激動の波が静まるまで、何割の企業が耐え忍べるだろうか。閉塞感を破るために積極的な動機づけにより、一人ひとりのプラス思考を植え付けることが大事な時である。

中小企業の経営者の方々は40%~50%は自社ブランドを持っていると思っようであるが、自社ブランドがある中小企業は5%であり、残りの95%は自社ブランドを保持していないと考える。昭和41年に独立し、その後36年間企業経営を行ってきて大企業の下請けにはならなかった氏の含蓄のある言葉である。

旧態依然とした中小企業の組織では生き残れない。生き残りの発展策は協調の心である。経営者は、危機感を持ち、全てにおいて協調の考えが基本になければ生き残れない。日本に本来あるべきポジティブなインセンティブが今こそ必要である。リスクをなくし前向きな仕組みに今こそ、NBKは組織を再構築し、会員同士も協調体制の範を示すときである。引き続き、新年賀詞交歓会を開催し、会員相互の親睦を図った。

基本的には京都開催が了解され、今後の運営に協力していくことが合意された。その後は、別フロアの新年会会場に移り、NBKやフェスタに対するそれぞれの思いや、厳しい状況においてピンチをチャンスに変えるための各社の取り組みなど情報交換を行いながら懇親を深めた。

図書紹介
「我が社は、なぜ顧客から選ばれているのか」
小野 知己 著 かんぽう 1,500円(税込)

企業は、顧客から選ばれているから、売上・利益を得ることができるのです。客から選ばれている理由、顧客が評価する価値を「顧客価値」と言います。本書では、卓越した顧客価値を創り続けるポイントをバランス・スコア・カードの考え方に基づいて解き明かしていきます。そして、卓越した顧客価値創造の本質が「人と人との関係性の変革」「企業文化の革新」にあることを見抜き、読者を「安心の場」の提言へと導いていくのです。

本書は、「市場検証」という新手法を開発マーケティングに取り入れ、商品開発メカニズムとして整備しています。B2Bに限らずB2Cも含めて商品開発に関わっている実務者、幹部、経営者、そしてコンサルタントにも読んでいただける内容です。また、これから開発マーケティングを学ぶ人々にも役立つように、マーケティング理論の説明をするとともに、脚注と索引が掲載されています。スラスラ通読できて、明日からでも実務に活かせるノウハウ満載です。

ビジネス情報募集
NBKでは「ザッツ・ニュービジネス」の他、ホームページ、メールマガジンなど、幅広く会員の皆様の会員の最新ビジネス情報を掲載させていただいております。皆様の情報ご提供をお待ちしております。☎06・6947・2851 FAX. 06・6947・2852 ■E-mail: nbk@nb-net.or.jp

NBKフェスタの見直し

たうちの一つで、京都駅前という利便性が魅力で会員の関心も高く、今回の例会に選んだものである。例会では、「1月14日(水)のNBK常任理事会で、これまで大阪で開催してきたNBKフェスタの内容見直しとブロック持ち回り開催へ変革が決定し、平成21年度は京都開催が要望されている」ことを説明し、今後の進め方と考え方について議論を行った。

新入会員ご紹介
正会員
■(株)スギモト/杉本 直広 (代表取締役社長)
■(株)インディ・アソシエイツ/館 昭利 (代表取締役社長)

人生を変える、出会いがある。大商大で、進化する。
大阪商業大学
Osaka University of Commerce
●経済学部 経済学科
●総合経営学部 経営学科/商学科/公共経営学科
〒577-8505 大阪府東大阪市御厨栄町4-1-10
TEL 06-6781-0381(代表) http://ouc.daishodai.ac.jp

社員力UPで業績UP
今ある戦力を成長させる!!
インディーフォルダの社員研修プログラム
研修フォルダ
長年のパソコンスクール運営実績を基に貴社の研修プランをバックアップ
導入しやすい定額制のオンライン研修
5名受講 月額50,000円
※随時入替可能
ワード・エクセルからWebなどのグラフィック系、IT系など80講座以上の中から貴社のニーズに合わせてチョイス!
インディーフォルダの教室利用と講師のサポートあり
indyfolder
CAREER UP SCHOOL
詳細・お問い合わせは インディーフォルダ 梅田校
Tel:06-6375-7811 http://www.indyfolder.jp/
〒530-0012 大阪市北区芝田1-1-26 松本ビル5F
有料職業紹介事業(23-コ-300447) 労働者派遣事業(総23-300846)
モチベーションの高い人材の紹介もご提案しております

誰でもつき合える機械ほど、すごい技術が隠されている。
OMRON
Sensing tomorrow™
安心をカタチに 検票
広告に関する問い合わせ オムロン株式会社 コーポレートコミュニケーション部
TEL:03-3436-7139 www.omron.co.jp

画像処理技術を軸にさまざまな事業分野へその活躍の場を拡げています。
写真化学
(情報加工) メディアカンパニー
(装置開発) システム機器カンパニー
〒604-0847
京都市中央区烏丸通二条下ル秋野々町 518 番地
前田エスエスビル 4 階
TEL.(075)254-7724 (代) FAX.(075)251-0232
営業所: 京都 / 大阪 / 東京 / 名古屋

