

# ざ・えぬびー

Vol.13 2018.7月号



from事務局



7月20日はTシャツの日

一般社団法人関西ニュービジネス協議会 (NBK) 事務局通信

## こんなことやってます！！



### NBK第6回定時総会・事業発表会・懇親会

平成30年6月13日(水)、「第6回定時総会」をヒルトン大阪(大阪市北区)にて開催いたしました。総会では2件の議案審議が行われました。総会終了後、事業発表会を開催。最初に松竹芸能株式会社 井上会長と関根社長による特別講演「笑育発 超発想人材が会社を変える」を、その後平成27年度よりNBKが取り組んでいる高校生向け起業家教育プログラム「出前講義」を実施しました。

また、懇親パーティーでは、平成30年度の委員会委員長紹介、今月で156回を迎えた起業の鉄則研究会の功績をたたえ小松会長より研究会代表の小林宏至副会長への感謝状の贈呈、LED関西のファイナリスト 三天被服の東谷社長のスピーチ等が行われました。会場は会員企業のほか行政や関係諸団体から多くのご来賓の方々約60名が集う賑わいを見せました。



## ★クイズです！★



合体漢字 どんな熟語ができるでしょう？

例)木木 → 林

1. カカカカ+
2. 日日日吉糸
3. 更化石貝
4. 木木ツ女兆
5. 同竹土寸土



## あとがき



6月18日に発生した大阪府北部を震源とする地震で被害に遭われた方々に、心よりお見舞いを申し上げます。

「冷やし中華はじめました」冷やし中華は、中華料理ではなく、神田神保町の揚子江菜館で昭和8年に生み出された「五色涼拌麵(五目冷やしそば)」がルーツと言われているれっきとした日本生まれの日本料理です。看板やポスターを見かけ始めるのは、6月から最も多く、食べたくなる時期は7月が最多だそうです。

昭和の初めから存在している冷やし中華は日本人にとって素麺とならぶ夏のソウルフードと言っても過言ではなく夏の始まり=冷やし中華シーズンの始まりであり、夏のスタートを高らかに宣言する「冷やし中華はじめました」はもはや夏の風物詩となりました。

「NBK公式Instagramはじめました」(←これが言いたかった)夏のビッグイベント、北海道全国フォーラム、NBKフェスタ、そして『16歳からの起業塾〜教える子が起業家になる授業〜』様々な活動発信のツールとしてHP、SNS、「ざ・えぬびー」も充実を図っていますので是非覗いてみてください。

「ざ・えぬびー」密かに発行1周年を迎えました



★クイズです！★の答え...11.協力 2.結晶 3.硬貨 4.桜桃 5.封筒

## 行政からのお知らせ



### ◎中小企業庁からのお知らせ 製品安全対策優良企業表彰の募集について

経済産業省では、製品安全に関する積極的な取組を促進し、広く社会全体に製品安全の価値を定着させるため、平成19年度より実施しており、本年度で12回目となります。

<http://www.meti.go.jp/press/2018/05/20180522003/20180522003.html>

◆募集期間

2018年5月22日(火)～2018年7月18日(水)

◆募集対象

◇「消費生活用製品」の製造・輸入、小売販売事業を行っている企業

◇「消費生活用製品」に関連した事業を行っている企業・団体  
※「消費生活用製品」とは、主として一般消費者の生活の用に供される製品をいいます。

★詳細は経済産業省のWEBページをご覧ください。

[http://www.meti.go.jp/product\\_safety/ps-award/](http://www.meti.go.jp/product_safety/ps-award/)



## JNB新事業創出フォーラムin北海道のご案内

日時	平成30年10月17日(水) 13:00～19:30
場所	「札幌パークホテル」(札幌市中央区南10条3-1-1)
対象者	中小企業経営者、起業予定者、支援機関関係者、全国のニュービジネス協議会会員など
参加費用	1万円※大交流会参加費
13:00～13:25	開会式
13:30～14:20	第13回ニッポン新事業創出大賞表彰式
14:30～17:00	記念シンポジウム
17:30～19:30	大交流会
※詳細 → <a href="http://forum2018-hokkaido.jp/">http://forum2018-hokkaido.jp/</a> (近日公開予定)	



## みんなのギモン 専門家がお答えします



- Q. ビジネスモデルを構築するにおいて欠かせない要素は何ですか？  
A. 事業の内容、保有する経営資源、仕入先など事業への協力者、顧客への提供価値、顧客との関わり方、販売経路、顧客ターゲット、必要コスト、売上収入の流れ、などを検討します。これら9つの要素を1枚の表にまとめたものが「ビジネスモデルキャンバス」と呼ばれ、ビジネスの現場で活用されています。

★お答えくださった人: 中小企業診断士 小林 俊文 氏

※質問募集中！！

ご質問があれば、質問事項・メールアドレス・所属・氏名・電話番号を明記し、「専門家がお答えします」係宛にお送りください。  
(送付先アドレス: [nbk@nb-net.or.jp](mailto:nbk@nb-net.or.jp))

## 発行元：一般社団法人関西ニュービジネス協議会

〒540-0034 大阪市中央区島町1-2-3 三和ビル8F

TEL 06-6947-2851 FAX 06-6947-2852

<http://www.nb-net.or.jp> nbk@nb-net.or.jp

◎ツイッター ⇒ @NBK10

◎フェイスブック ⇒ @nb.kansai 「いいね!」をお願いします!

◎インスタグラム ⇒ @nbk58

